

# CONSEJOS

## PARA PRESENTAR PROYECTOS EN EL PREMIO DESAFÍO EMPRENDE

*Siempre parece  
imposible hasta  
que se hace.*

Nelson Mandela

Todos los proyectos  
son válidos. ¡Confiad  
en vuestro potencial!

**¡Ánimo,  
emprendedores!**

### El modelo NABCH

Para presentar un buen proyecto en el Premio Desafío Emprende es imprescindible elaborar una buena descripción siguiendo el modelo NABCH: hay que tener capacidad de **síntesis** y saber comunicar el **valor de vuestra propuesta**.



#### NECESIDADES

##### Preguntas a responder

- > ¿Qué necesidad/problema cubre vuestra propuesta?
- > ¿A qué tipo de usuarios está destinada?
- > ¿Qué importancia tiene esta necesidad para el usuario potencial de vuestra solución?

##### Consejos

- > Aportad datos objetivos que demuestren la importancia del problema.
- > Explicad por qué es importante resolver esta necesidad.
- > Demostrad que conocéis a vuestros usuarios y sus necesidades.

**Caracteres máximos: 1.000**



#### APROXIMACIÓN

##### Preguntas a responder

- > ¿Cuál es vuestra solución?
- > ¿De qué manera, distinta de la habitual, resolvéis el problema?
- > ¿Cómo ofrecéis vuestra solución a los usuarios?
- > ¿Cómo conseguís que sea una propuesta sostenible?

##### Consejos

- > Describid vuestra solución y cómo resuelve el problema presentado. Aquí es donde hay que exponer con CLARIDAD vuestra propuesta.
- > Explicad la relación con el cliente y el canal definido en el modelo de negocio.
- > Demostrad la SOSTENIBILIDAD de vuestra propuesta.

**Caracteres máximos: 1.000**



## BENEFICIOS

### Preguntas a responder

- › ¿Qué beneficios concretos aporta vuestra propuesta?
- › ¿Qué mejora ofrece vuestra solución respecto a la manera como se ha cubierto esta necesidad hasta ahora?

### Consejos

- › Poned en valor vuestros puntos fuertes y las características diferenciales.
- › Destacad la PERTINENCIA de vuestra propuesta.
- › Exponed qué ventajas nuevas aportáis y relacionadlas con vuestros destinatarios.

Caracteres máximos: **1.000**



## GANCHO

### Consejos

- › Redactad un mensaje claro y conciso capaz de resaltar lo más destacado de vuestra propuesta.
- › Intentad que cause impacto y sea fácil de recordar.
- › Captad la atención del Jurado.

Caracteres máximos: **200**



## COMPETENCIA

### Preguntas a responder

- › ¿Qué otras soluciones existentes resuelven el mismo problema?
- › ¿Qué novedad aporta vuestra propuesta?
- › ¿Por qué los usuarios pueden valorar mejor vuestra solución?

### Consejos

- › Demostrad que conocéis el mercado y la competencia.
- › Explicad qué ofrecéis a vuestros usuarios que no se les proponga actualmente.
- › Poned en valor la ORIGINALIDAD de vuestra propuesta.

Caracteres máximos: **1.000**

### ¡IMPORTANTE!

Hay que entregar los proyectos a través del [web de convocatorias](#) antes del **16 de marzo**.



Si tenéis dudas sobre la **entrega de proyectos** podéis contactar con la **Oficina Técnica**:

✉ [kitcaixajovenesemprendedores@lavola.com](mailto:kitcaixajovenesemprendedores@lavola.com)

f [Facebook](#)

☎ 902 70 20 36

Si tenéis dudas sobre **cómo explicar** vuestros proyectos y hacerlos más atractivos, tanto si sois alumnos como docentes, podéis contactar con el **EmprendeCoach**:

✉ [emprendecoach@lavola.com](mailto:emprendecoach@lavola.com)

f [Facebook](#)

## Criterios de valoración

A continuación os detallamos los criterios de valoración que utilizará el Jurado para valorar los proyectos. Tenedlos en cuenta al redactar vuestra propuesta.



### PERTINENCIA

Un proyecto es pertinente cuando resuelve o mejora un problema o una necesidad existente; es decir, cuando sus objetivos se adecuan a las necesidades del contexto.

#### Consejos

- > Explicad claramente la necesidad/problema y justificad su importancia.
- > Demostrad que vuestra propuesta cubre de forma eficiente la necesidad detectada.

**Puntuación máxima: 6**



### SOSTENIBILIDAD ECONÓMICA, SOCIAL Y AMBIENTAL

Una iniciativa será sostenible si sus objetivos e impactos positivos pueden perdurar en el tiempo. Para conseguirlo, debe ser viable a nivel financiero, generar beneficios para la sociedad y respetar y proteger el medio ambiente.

#### Consejos

- > Demostrad que vuestra propuesta es viable a largo plazo y explicad cómo lo haréis para que sea económicamente sostenible.
- > Destacad los aspectos sociales o ambientales que habéis tenido en cuenta en el proyecto (acciones para reducir el impacto ambiental, aportación a la comunidad, transparencia y participación...).

**Puntuación máxima: 6**



### ORIGINALIDAD

Una propuesta se considera original cuando resuelve un problema de forma innovadora.

#### Consejos

- > Identificad aquello que os hace diferentes de los demás o que habéis mejorado respecto a otras propuestas existentes.
- > La originalidad puede radicar en el mismo producto/servicio, en cómo llega a los destinatarios, en la relación con los clientes, en los materiales usados...

**Puntuación máxima: 4**



### CLARIDAD Y PRECISIÓN

Se valorará la claridad y precisión de los materiales presentados.

#### Consejos

- > Dad a leer vuestra propuesta NABCH a personas que no conozcan el proyecto (amigos, familiares...) para identificar qué han entendido y qué dudas tienen.
- > Evitad faltas de ortografía y de sintaxis.
- > Sed precisos y aportad solo información de valor. No confundáis al Jurado con información irrelevante.

**Puntuación máxima: 4**

**Total puntuación máxima: 20**